

## Требования к Дилеру.

### Критерии к партнеру, обязательные требования для заключения Дилерского договора

Законодательная база	Ресурсная база	Финансовые возможности
Наличие в полученной при проверке контрагента выписке из ЕГРЮЛ кода ОКВЭД, позволяющего осуществлять торговлю медицинскими изделиями или лабораторным оборудованием.	Наличие склада площадью не менее 100 кв.м., с возможностью хранения при различных температурных условиях, а именно зон с температурными режимами: от 2 до 8 °С, от 15 до 25 °С.	
Отсутствие записи в реестре недобросовестных поставщиков за последние 5 лет в отношении самого предполагаемого контрагента, юридических лиц, являющихся аффилированными по отношению к контрагенту, или юридических лиц, входящих с ним в одну группу лиц	Наличие договора с транспортной компанией, из которого следует, что перевозчик имеет возможность осуществлять перевозку с соблюдением температурного режима, или собственного автопарка контрагента с наличием автомобилей-рефрижераторов (в случае, если доставка товара осуществляется контрагентом).	В течение 6 (шести) месяцев с даты заключения дилерского договора расчеты по нему ведутся только на условиях 100% предоплаты.
Отсутствие в реестре дисквалифицированных лиц записи о лицах, являющихся руководителями контрагента (лицо, имеющее право действовать от имени контрагента без доверенности; бенефициарные владельцы; лица, входящие в органы управления контрагента).	Наличие заключенного договора с лицензированным сервисным центром или лицензии на проведение технического обслуживания медицинского оборудования, либо согласие на заключение подобного договора в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты заключения дилерского договора.	Минимальный размер плана продаж к заключаемому дилерскому договору составляет не менее 10 000 000 (десяти миллионов) рублей на 1 (один) календарный год
Отсутствие споров с физическими лицами в судах общей юрисдикции в связи с несоблюдением трудового законодательства.	Наличие в штате сотрудников (менеджеров по продажам не менее 1 сотрудников) которые будут ответственны за продвижение продукции компании ООО «НьюМедТех», готовых повышать уровень квалификации на знание продуктового портфеля компании	
Отсутствие задолженности по уплате налогов и иных обязательных платежей в бюджеты бюджетной системы РФ.		

### Перечень необходимых документов, запрашиваемых у партнера для проверки с целью заключения дилерского договора

1. Свидетельство о государственной регистрации организации или индивидуального предпринимателя.
2. Свидетельство о постановке на учет в налоговом органе в качестве налогоплательщика.
3. Устав с изменениями и дополнениями, при наличии.
4. Протокол (решение) о создании юридического лица.
5. Решение (Протокол) об избрании Руководителя и Приказ о вступлении в должность.
6. Доверенность, если договор подписывает не Руководитель.
7. Реквизиты организации.
8. Лицензия на осуществление деятельности по договору, если эта деятельность подлежит лицензированию.
9. Аттестаты, регистрационные удостоверения, сертификаты, разрешения (если таковые требуются).
10. Годовая бухгалтерская отчетность на последнюю отчетную дату (Отчет о прибылях и убытках).